Vollzeit / Kartoffeln und Zwiebeln / Agrarhandel / (Süd-)Westdeutschland

Unser Mandant ist ein führendes Unternehmen im Agrarhandel der Region, verbindet Tradition mit modernem Unternehmergeist, um Landwirte und Betriebe in ihrer täglichen Arbeit zu unterstützen. Mit einem breiten Sortiment an Produkten und Dienstleistungen steht es für Verlässlichkeit, innovative Lösungen und eine tiefe Verbundenheit zur Landwirtschaft.

 $\label{lem:continuous} Auf Sie \ wartet \ eine \ spannende \ Aufgabe, \ die \ Verantwortung \ und \ Gestaltungsspielraum \ bietet - in einer \ Branche, \ die \ direkt \ die \ Zukunft \ unserer \ Ernährung \ und \ Landwirtschaft \ prägt.$

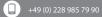
Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Beschaffungs- und Verkaufsstrategien
- Aufbau und Pflege von langfristigen Beziehungen zu Lieferanten und Kunden
- Sicherstellung der Qualität und Verfügbarkeit der Waren unter Einhaltung der Unternehmensstandards
- Kosten- und Risikooptimierung in der Beschaffung
- Kalkulation u. Preisgestaltung unter Berücksichtigung von Marktbedingungen u. Zielen

Ihr Profil

- Relevante Ausbildung/Studium im Bereich der Agrarwirtschaft o. ä.
- Berufserfahrung im Ein- und Verkauf von Agrarprodukten
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- unternehmerisches Denken und strategisches Handeln
- sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS-Office
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen
- Englischkenntnisse

Interessiert?







33129 60



TIME FOR A CHANGE

AFC Personalberatung GmbH Dottendorfer Straße 82 53129 Bonn